



Hartwig Eckert / Andreas Kambach

## **Dynamisch verhandeln**

Entscheiden, was andere entscheiden

2. Auflage 2019. 160 Seiten. 6 Abb. 2 Tab.

Innenteil zweifarbig.

(978-3-497-02859-7) gebunden

€ [D] 16,90 / € [A] 17,40

(alle Preise inkl. gesetzlicher MwSt.)

- [Kurztext](#)
- [Inhalt](#)
- [Zielgruppe](#)
- [Autoreninfo](#)
- [Leseprobe](#)

---

### **Kurztext**

Wie führt man erfolgreich Verhandlungsgespräche? Trainieren Sie mit dem Paradigmenwechsel in diesem Buch: Entdecken und formulieren Sie durch Tiefenhören die indirekten Zugeständnisse Ihres Gegenübers. Fokussieren Sie nicht mehr auf das Strittige, sondern lenken Sie die Aufmerksamkeit auf dieses konzedierte Territorium: So verwandeln Sie endlose Sitzungen in dynamisches Verhandeln. Ein Trainingsbuch für alle, die ihr Verhandlungsgeschick von Grund auf überdenken und erneuern wollen.

### **Inhalt**

Das vollständige und ausführliche [Inhaltsverzeichnis](#) können Sie sich als PDF-Datei herunterladen (mit Adobe Acrobat Reader, neueste Version, zu öffnen).

### **Zielgruppe**

Alle, die ihren Verhandlungsstil beruflich und privat verbessern wollen

### **Autoreninformation**

Prof. Dr. **Hartwig Eckert** ist Trainer der Triple A GmbH Hamburg für Stimme, Gesprächsführung und Persönlichkeitsentwicklung und zertifizierter Trainer der Paul Ekman International PLC.

**Andreas Kambach** ist Geschäftsführer der Triple A GmbH Hamburg; Schwerpunkte Verhandeln und Akquisetraining.

### **Leseprobe**

Eine [Leseprobe](#) können Sie sich als PDF-Datei herunterladen (mit Adobe Acrobat Reader, neueste Version, zu öffnen).

## Das könnte Sie auch interessieren



Eckert, Hartwig

**Sprechen Sie noch oder werden Sie schon verstanden?** (2012)



Eckert, Hartwig

**Sprechen Sie noch oder werden Sie schon verstanden? (Hörbuch)** (2011)



Eckert, Prof. Dr. Hartwig (Hrsg.)

**Wirtschaftsrhetorik (2013)**



Hockel, Curd Michael / Jiranek, Heinz

**Coaching lernen (2012)**



Kirberger, Andreas

**Öffentlich mitreden - sicher und selbstbewusst (2013)**

•